

Die Aarcon GbR Unternehmensberatung hat sich auf den Sicherheitsdienstleistungs- und -technikbereich spezialisiert. Für unseren Mandanten, ein renommiertes Unternehmen aus der Sicherheitstechnikbranche, suchen wir einen **Sales Manager (m/w/d) mit Sitz in Berlin**.

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von Produkten aus der Sicherheitstechnik
- Verkaufsakquise, Identifikation sowie Ansprache von potentiellen Kunden (b2b)
- Aufbau und Betreuung eines Kunden- und Partnernetzwerkes
- Aufbau einer qualifizierten Sales Pipeline
- Strategische Entwicklung und Steuerung der Region
- Betreuung von Endkunden
- Ausschreibungen
- Angebotserstellung und Kalkulation
- Mitwirkung und Unterstützung der Verwaltung beim Erstellen der Bestellung und Auftragsbestätigung
- Aktive Mitwirkung bei Messen, Ausstellungen und Vertriebsmeetings
- technische Koordination des Projekts inklusive aller erforderlichen Unterlagen

Ihr Profil:

- abgeschlossene technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder Studium
- langjährige Berufserfahrung vorausgesetzt
- idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Sicherheitstechnik
- starke Vertriebsaffinität
- gute EDV-Kenntnisse
- Risikobereitschaft, selbstbewusstes Auftreten
- motiviertes und engagiertes Arbeiten, Zielstrebigkeit, hohe Selbstständigkeit

Ihre Perspektiven:

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. vorläufiger Gehaltsvorstellung) an: petra.menge@aarcon.net

Für offene Fragen stehen wir Ihnen natürlich gerne zur Verfügung.

Unsere Mandanten sind immer auf der Suche nach gutem Personal - unter www.aarcon.net finden Sie die derzeit vakanten Positionen. Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

...ODER GANZ EINFACH: Schicken Sie uns vertraulich Ihre Initiativbewerbung, wenn Sie Erfahrung in der Sicherheitsbranche (v.a. Vertrieb, Technik, Leitung, Dienstleistung) haben. Wir prüfen dann, ob wir eine passende Position für Sie haben. Vielen Dank!