

Die Aarcon GbR Unternehmensberatung hat sich auf den Sicherheitsdienstleistungs- und -technikbereich spezialisiert. Für unseren Mandanten, ein bundesweit tätiges Unternehmen aus der Sicherheitstechnikbranche suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **eine/n Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für die Region Baden-Württemberg.**

#### **Ihre Aufgaben:**

- berichtet direkt an Geschäftsführung/Niederlassungsleitung
- Zusammenarbeit und später eventuell Leitung/Führung des Vertriebsteams
- Gewinnung von Neukunden und Betreuung bestehender Kunden
- Bearbeitung von Ausschreibungen im Sicherheitsbereich  
Kalkulation von Angeboten
- aktive vertriebliche Marktbearbeitung und –analyse
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen

#### **Ihr Profil:**

- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und der Kundenbetreuung
- technische Ausbildung
- keine Ortskenntnisse erforderlich
- gute Kenntnisse in der Bearbeitung von Ausschreibungen erforderlich
- kommunikativ, offen, kontaktfreudig
- selbstbewusstes Auftreten, Überzeugungskraft
- eigendynamisch, zielorientiert, strukturiert arbeitend
- hohes Maß an Selbstmotivation
- beziehungsfähig; Bereitschaft und Fähigkeit eine Kundenbeziehung aufzubauen

#### **Ihre Perspektive:**

**Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. vorläufiger Gehaltsvorstellung) an: [petra.menge@aarcon.net](mailto:petra.menge@aarcon.net)**

Für offene Fragen stehen wir Ihnen natürlich gerne zur Verfügung.

Unsere Mandanten sind immer auf der Suche nach gutem Personal - unter [www.aarcon.net](http://www.aarcon.net) finden Sie die derzeit vakanten Positionen. Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

*...ODER GANZ EINFACH:* Schicken Sie uns vertraulich Ihre Initiativbewerbung, wenn Sie Erfahrung in der Sicherheitsbranche (v.a. Vertrieb, Technik, Leitung, Dienstleistung) haben. Wir prüfen dann, ob wir eine passende Position für Sie haben. Vielen Dank!