

Die Aarcon GbR Unternehmensberatung hat sich auf den Sicherheitsdienstleistungs- und technikbereich spezialisiert. Für unseren Mandanten, ein renommiertes Unternehmen aus der Facility Management Branche, suchen wir einen **Vertriebsleiter Reinigung (m/w/d) für die Region Baden-Württemberg.**

Ihre Aufgaben:

- Visitenkarte des Unternehmens
- Übernahme der Vertriebs- und Folgegespräche
- Vertretung des Unternehmens in Netzwerken der Verkaufsregion
- Begleitung der Interessenten vom Erstkontakt über das Verkaufsgespräch bis zum Vertragsabschluss
- Wichtige Schnittstelle zwischen dem Kunden und den Niederlassungen
- Erstellung der Kalkulation, Angeboten und Präsentationen
- Überzeugung der Kunden von der Dienstleistung
- Sie verantworten ein Umsatzvolumen von 1,5 Mio. EUR

Ihr Profil:

- abgeschlossene kfm. Ausbildung, idealerweise mit ersten Berufserfahrungen in ähnlicher Funktion
- Sie sind dienstleistungsorientiert, kommunikationsstark
- Bringen Reisebereitschaft mit
- Verfügen über ein überdurchschnittliches Verhandlungsgeschick sowie Präsentationsstärke
- Überzeugen durch ein sicheres und souveränes Auftreten gegenüber Kunden und Interessenten

Ihre Perspektiven:

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. vorläufiger Gehaltsvorstellung) an: marina.yaneva@aarcon.net

Für offene Fragen stehen wir Ihnen natürlich gerne zur Verfügung.

Unsere Mandanten sind immer auf der Suche nach gutem Personal - unter www.aarcon.net finden Sie die derzeit vakanten Positionen. Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

...ODER GANZ EINFACH: Schicken Sie uns vertraulich Ihre Initiativbewerbung, wenn Sie Erfahrung in der Sicherheitsbranche (v.a. Vertrieb, Technik, Leitung, Dienstleistung) haben. Wir prüfen dann, ob wir eine passende Position für Sie haben. Vielen Dank!