

Die Aarcon GbR Unternehmensberatung hat sich auf den Sicherheitsdienstleistungs- und technikbereich spezialisiert. Für unseren Mandanten, ein renommiertes Unternehmen aus der Sicherheitstechnikbranche, suchen wir einen **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für die Region Bayern.**

Ihre Aufgaben:

- Bestandskundenbetreuung
- Aufbau von Erstkontakten und Akquise von Neukunden
- Entwicklung, Aufbau und Sicherung dauerhafter Kundenbeziehungen
- Steigerung der Kundenzufriedenheit und -bindung
- Ausbau der Marktanteile, Beobachtung und Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation
- Präsentation und Repräsentation des Unternehmens und Leistungsportfolios bei Kunden und potentiellen Neukunden
- Erstellen, Verhandeln und Nachverfolgen von Angeboten
- Teilnahme an Messen und Events

Ihr Profil:

- Kenntnisse im Bereich Einbruchmeldetechnik und Videoüberwachung
- Ausgeprägte und fundierte Vertriebserfahrung, bevorzugt mit IT-Hintergrund oder der Sicherheitstechnik
- Kommunikative aufgeschlossene Persönlichkeit mit Überzeugungskraft und Durchsetzungsvermögen gepaart mit unternehmerischem Denken und Begeisterungsfähigkeit
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Begeisterung für den Vertrieb technischer Produkte
- ERP- und MS-Office Kenntnisse

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. vorläufiger Gehaltsvorstellung) an: petra.menge@aarcon.net

Für offene Fragen stehen wir Ihnen natürlich gerne zur Verfügung.

Unsere Mandanten sind immer auf der Suche nach gutem Personal - unter www.aarcon.net finden Sie die derzeit vakanten Positionen. Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

...ODER GANZ EINFACH: Schicken Sie uns vertraulich Ihre Initiativbewerbung, wenn Sie Erfahrung in der Sicherheitsbranche (v.a. Vertrieb, Technik, Leitung, Dienstleistung) haben. Wir prüfen dann, ob wir eine passende Position für Sie haben. Vielen Dank!