

Die Aarcon GbR Unternehmensberatung hat sich auf den Sicherheitsdienstleistungs- und technikbereich spezialisiert. Für unseren Mandanten, ein renommiertes Unternehmen aus der Sicherheitstechnikbranche, suchen wir einen **Key Account Manager (m/w/d) für die Region Norddeutschland.**

Ihre Aufgaben:

- Sie besuchen regelmäßig die Bestandskunden (Errichter für Sicherheitstechnik, Systemintegratoren), um die Kundenbindung weiter zu erhöhen
- Sie nehmen Kontakt zu neuen Sicherheitstechnik-Errichtern und Systemintegratoren in Ihrer Region auf und bauen diese Neukunden auf. Bei entsprechender Qualifikation nehmen Sie diese in unser Dealer Partner-Programm auf
- Sie arbeiten eng mit den Distributoren zusammen und entwickeln gemeinsam Strategien für das regionale Wachstum
- Sie erarbeiten und gewinnen gemeinsam Projekte mit den Distributoren in Ihrer Region
- Sie leiten Feedback an die Distributoren weiter und unterstützen diese bei der kontinuierlichen Verbesserung
- Zudem beobachten Sie die Markt- und Wettbewerbssituation und leiten daraus Empfehlungen für eigene Aktivitäten ab
- Zu Ihren Aufgaben als Key Account Manager gehört die Beobachtung des Sicherheits-Marktes, um Kundenbedürfnisse, Umsatzpotenzial, Preise und Wettbewerbspotenziale zu ermitteln

Ihr Profil:

- Eine mehrjährige Vertriebserfahrung, mindestens 5 Jahre Erfahrungen im technischen Vertrieb (B2B) in den Bereichen CCTV/Video, Sicherheitstechnik oder Netzwerktechnik, können Sie ebenso vorweisen, wie erfolgreiche Verhandlungstechniken und ein ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis
- Positive Grundeinstellung mit dem Ehrgeiz die vereinbarten Ziele zu erreichen
- Hohes Maß an Selbstorganisation
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in einem multikulturellen Umfeld
- fließendes Deutsch und Englisch, sowohl mündlich als auch schriftlich
- Hohe Reisebereitschaft überwiegend in Ihrer Region

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. vorläufiger Gehaltsvorstellung) an: bewerbung@aarcon.net

Für offene Fragen stehen wir Ihnen natürlich gerne zur Verfügung.