

Die Aarcon GbR Unternehmensberatung hat sich auf den Sicherheitsdienstleistungs- und -technikbereich spezialisiert. Für unseren Mandanten, einen bundesweit tätigen Hersteller aus der Sicherheitstechnikbranche suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **eine/n Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für die Region Nord/West.**

Ihre Aufgaben:

- Aufbau von Erstkontakten und Akquise von Neukunden
- Entwicklung, Aufbau und Sicherung dauerhafter Kundenbeziehungen
- Steigerung der Kundenzufriedenheit und –bindung
- Ausbau der Marktanteile, Beobachtung und Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation
- Tätigkeitsgebiet PLZ: 2000-3399 / 3700-3899 / 4000-4999 / 5800-5999
- Präsentation und Repräsentation des Unternehmens und Leistungsportfolios bei Kunden und potentiellen Neukunden
- Erstellen, Verhandeln und Nachverfolgen von Angeboten

Ihr Profil:

- Ausgeprägte und fundierte Vertriebs Erfahrung, bevorzugt mit IT-Hintergrund oder mit Background Investitionsgütervertrieb oder Sicherheitstechnik
- Kommunikative aufgeschlossene Persönlichkeit mit Überzeugungskraft und Durchsetzungsvermögen gepaart mit unternehmerischem Denken und Begeisterungsfähigkeit
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Begeisterung für den Vertrieb technischer Produkte
- Die Fähigkeit aus einer Adressliste in kurzer Zeit Abschlüsse zu generieren
- ERP- und MS-Office-Kenntnisse

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. vorläufiger Gehaltsvorstellung) an: bewerbung@aarcon.net

Für offene Fragen stehen wir Ihnen natürlich gerne zur Verfügung.

Unsere Mandanten sind immer auf der Suche nach gutem Personal - unter www.aarcon.net finden Sie die derzeit vakanten Positionen. Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

...ODER GANZ EINFACH: Schicken Sie uns vertraulich Ihre Initiativbewerbung, wenn Sie Erfahrung in der Sicherheitsbranche (v.a. Vertrieb, Technik, Leitung, Dienstleistung) haben. Wir prüfen dann, ob wir eine passende Position für Sie haben. Vielen Dank!