

Die Aarcon GbR Unternehmensberatung hat sich auf den Sicherheitsdienstleistungs- und -technikbereich spezialisiert. Für unseren Mandanten, ein bundesweit tätiges Unternehmen aus der Sicherheitstechnikbranche suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n **Key Account Manager (m/w/d) für Hamburg**.

Ihre Aufgaben:

- Planung und Implementierung für den zugeordneten Key Account
- Kundenbetreuung, bzw. Betreuung von Endkunden
- Kooperation mit den Vertriebsmitarbeitern
- Verantwortlichkeit für strategisch wichtige Key Accounts
- Pflege und Erweiterung des Kundennetzwerkes
- Vertrieb von Produkten aus der Sicherheitstechnik
- Ausschreibungen
- Angebotserstellung und Kalkulation
- Aktive Mitwirkung bei Messen, Ausstellungen und Vertriebsmeetings

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder vergleichbare kfm. Ausbildung
- Langjährige Berufserfahrung vorausgesetzt
- Idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Sicherheitstechnik
- Starke Vertriebsaffinität
- Sehr gute EDV-Kenntnisse
- Reisebereitschaft
- Selbstbewusstes Auftreten
- Motiviertes und engagiertes Arbeiten, Zielstrebigkeit, hohe Selbstständigkeit

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. vorläufiger Gehaltsvorstellung) an: marina.yaneva@aarcon.net

Für offene Fragen stehen wir Ihnen natürlich gerne zur Verfügung.

Unsere Mandanten sind immer auf der Suche nach gutem Personal - unter www.aarcon.net finden Sie die derzeit vakanten Positionen. Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

...ODER GANZ EINFACH: Schicken Sie uns vertraulich Ihre Initiativbewerbung, wenn Sie Erfahrung in der Sicherheitsbranche (v.a. Vertrieb, Technik, Leitung, Dienstleistung) haben. Wir prüfen dann, ob wir eine passende Position für Sie haben. Vielen Dank!