

**Die Aarcon GbR ist eine auf die Sicherheits- und Dienstleistungsbranche spezialisierte Personalberatung mit Sitz in München und bundesweiter Tätigkeit. Unser Team vermittelt seit vielen Jahren erfolgreich Kandidaten in der Branche. Wir suchen Dich als:**

## **Key Account Manager Süddeutschland (m | w | d)**

### **Dein neuer Arbeitgeber:**

Unser Mandant ist ein international tätiger, hoch innovativer Hersteller aus dem Bereich Security Plattform, VMS, Videoüberwachung und Zutrittskontrollsysteme.

### **Deine Aufgaben:**

- Du entwickelst das Großkundengeschäft unseres Mandanten weiter
- Du bist zuständig für die Akquisition von Neukunden und begleitest den Prozess bis zum Projektabschluss
- Du besuchst die Kunden, Partner oder Planer vor Ort und unterstützt das Marketing-Team bei internationalen Kampagnen
- Du bereitest Angebote vor und kümmerst Dich um die Erstellung von Präsentationen
- Du pflegst die Daten im CRM-System unserer Mandanten und beobachtest aktiv den Bewerbermarkt

### **Deine Must-Haves:**

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Lösungsgeschäft im Bereich Sicherheitstechnik, IoT, Smart Home/ Smart City, Software o. Ä.
- Nachgewiesene Verkaufserfolge und gutes technisches Know-How
- Fließende Englischkenntnisse sowie abgeschlossenes technisches Studium oder Ausbildung
- Fähigkeit und Erfahrung in der professionellen Kommunikation auf C-Ebene

### **Deine Benefits bei unserem Mandanten:**

- Arbeiten aus dem Home Office und eine Car-Allowance im Wert von 900 Euro mtl.
- Attraktive Verdienst- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Fühlst Du Dich angesprochen? Bewirb Dich jetzt und verpasse nicht diese Chance auf Deine neue Herausforderung!

Du kannst uns gerne Deine Unterlagen per E-Mail an **bewerbung@aarcon.net** zukommen lassen und wir melden uns bei Dir telefonisch oder per E-Mail, um die nächsten Schritte zu besprechen.

***Team Aarcon sucht Dich für unseren Mandanten!***