

Die Aarcon GbR ist eine auf die Sicherheits- und Dienstleistungsbranche spezialisierte Personalberatung mit Sitz in München und bundesweiter Tätigkeit. Unser Team vermittelt seit vielen Jahren erfolgreich Kandidaten in der Branche. Wir suchen Dich als:

Sales Engineer Schweiz (m | w | d)

Dein neuer Arbeitgeber:

Unser Mandant ist ein international tätiger, hoch innovativer Hersteller aus dem Bereich Security Plattform, VMS, Videoüberwachung und Zutrittskontrollsysteme.

Deine Aufgaben:

- Du bist zuständig für den Aufbau und Aufrechterhaltung des Wissenstransfers im Unternehmen über innovative Hard- und Softwarelösungen
- Du definierst Produkt- und Funktionsanforderungen nach Absprache mit Kunden und Partnern
- Du führst die Produkte des Unternehmens vor und hältst Präsentationen
- Du bereitest Angebote vor und kümmerst Dich um die Erstellung von Präsentationen
- Du arbeitest eng mit dem Support- und Produkt-Team zusammen, um einen reibungslosen Übergang von der Presales- zur Aftersales -Phase zu gewährleisten
- Du nimmst an Fachmessen, Ausstellungen und Seminaren teil
- Du stellst technisches Feedback aus der Praxis für das Produktmanagement bereit

Deine Must-Haves:

- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb von Lösungsgeschäft im Bereich Sicherheitstechnik, IoT, Smart Home/ Smart City, Software o. Ä.
- Fließende Englischkenntnisse sowie abgeschlossenes technisches Studium oder Ausbildung
- Fähigkeit und Erfahrung in der professionellen Kommunikation auf C-Ebene

Deine Benefits bei unserem Mandanten:

- Arbeiten aus dem Home Office und eine Car-Allowance im Wert von 900 Euro mtl.
- Attraktive Verdienst- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Fühlst Du Dich angesprochen? Bewirb Dich jetzt und verpasse nicht diese Chance auf Deine neue Herausforderung!

Du kannst uns gerne Deine Unterlagen per E-Mail an **bewerbung@aarcon.net** zukommen lassen und wir melden uns bei Dir telefonisch oder per E-Mail, um die nächsten Schritte zu besprechen.

Team Aarcon sucht Dich für unseren Mandanten!